

Federación Nacional
de Comerciantes



FENALCO

LA FUERZA QUE UNE
BOGOTÁ - CUNDINAMARCA

FORMACIÓN EMPRESARIAL

OCTUBRE





Federación Nacional
de Comerciantes



FENALCO

LA FUERZA QUE UNE
BOGOTÁ - CUNDINAMARCA

FORMACIÓN EMPRESARIAL

OCTUBRE



Seminarios ... Pág. 4



Consultorías ... Pág. 9



Encuentros Empresariales
... Pág. 11

HABILIDADES ADMINISTRATIVAS Y DE LIDERAZGO

16 horas



Del 9 al 12
de octubre



5:00 p.m. a 9:00 p.m.



Cra. 4 # 19-85
Edificio FENALCO

Objetivo

Potenciar las habilidades gerenciales de los participantes para lograr un eficaz desempeño en funciones directivas. A través del curso pretendemos generar un cambio de actitud y de hábitos gerenciales, de tal manera que mejoren notablemente su desempeño y comportamiento como líderes.

Aporte Empresarial

Afiliado \$ 320.000 + IVA
No afiliado \$ 370.000 + IVA



- Material De Apoyo
- Certificado
- Refrigerio

ORTOGRAFÍA Y REDACCIÓN EMPRESARIAL

15 horas

23

Del 23 al 27
de octubre



5:30 p.m. a 8:30 p.m.



Cra. 4 # 19-85
Edificio FENALCO

Objetivo

Desarrollar las habilidades individuales de los participantes en el manejo del idioma español a fin de que se expresen con mayor claridad y facilidad.

Crear nuevas opciones para redactar y así facilitar la elaboración de diferentes documentos que se preparan en el ámbito laboral.

Aporte Empresarial

Afiliado \$ 280.000 + IVA

No afiliado \$ 320.000 + IVA



- Material De Apoyo
- Certificado
- Refrigerio



¿CÓMO ADMINISTRAR EFICIENTEMENTE UN PUNTO DE VENTA?

15 horas



17, 19, 20, 23 y 24
de octubre



7:00 a.m. a 10:00 a.m.



Cra. 4 # 19-85
Edificio FENALCO

Objetivo

Entender la importancia que tiene manejar los puntos como una gerencia, y así fortalecer los aspectos más importantes de la dirección y el buen manejo de cada uno de sus locales, permitiendo un desenvolvimiento autónomo; lo que permite a la alta dirección, encaminar sus esfuerzos en otros aspectos que contribuyan a los resultados.

Aporte Empresarial

Afiliado \$ 280.000 + IVA

No afiliado \$ 320.000 + IVA



- Material De Apoyo
- Certificado
- Refrigerio



PREPARE SU NEGOCIO PARA VENTAS MILLONARIAS

"APROVECHE EL PODER DE LAS EXHIBICIONES EN LA MEJOR ÉPOCA DEL AÑO"

15 horas



Del 23 al 27
de octubre



6:00 p.m. a 9:00 p.m.



Cra. 4 # 19-85
Edificio FENALCO

Objetivo

Explicar los aspectos del merchandising visual que son importantes para crear e instalar presentaciones visuales modernas para la época navideña. Mencionar las categorías del presupuesto del merchandising visual y lo que se les exige en ellos. Describir los elementos que contribuyen al éxito de las exhibiciones en vitrinas e interiores propicias para la Navidad como etapa comercial.

Aporte Empresarial

Afiliado \$ 280.000 + IVA
No afiliado \$ 320.000 + IVA



- Material De Apoyo
- Certificado
- Refrigerio



PRESUPUESTOS EMPRESARIALES

16 horas



Del 23 y 24
de octubre



8:00 a.m. a 5:00 p.m.



Cra. 4 # 19-85
Edificio FENALCO

Objetivo

Conocer los componentes de un presupuesto, sus características y su proceso de elaboración, aplicación y control en el sector privado, con fundamento en la planeación estratégica.

Aporte Empresarial

Afiliado \$ 320.000 + IVA
No afiliado \$ 370.000 + IVA



- Material De Apoyo
- Certificado
- Refrigerio



IMPLEMENTACIÓN EN NIIF



IMPLEMENTACIÓN Y REGISTRO DE LA LEY DE PROTECCIÓN DE DATOS PERSONALES



SISTEMA DE GESTIÓN DE SEGURIDAD Y SALUD EN EL TRABAJO



UNIDAD DE GESTIÓN PENSIONAL Y PARAFISCALES

PROGRAMACIÓN ENCUENTROS EMPRESARIALES

19

OCTUBRE

TÉCNICAS DE NEGOCIACIÓN EN VENTAS

El objetivo de la negociación debe centrarse más en la colaboración que en la confrontación, por lo que deben buscar nuevas formas de llegar a mejores resultados de colaboración. Desarrollar la negociación con un sentido de partenariado y no de contradicción.

7:30 a. m. a 9:30 a. m.

Centro comercial Plaza de las Américas
(Cra. 71 D # 6 - 94 sur - Teatro IMAX)

19

OCTUBRE

MANEJO EFECTIVO DEL TIEMPO

Proporcionar herramientas para administrar el tiempo de manera efectiva contribuyendo con el logro de objetivos personales y profesionales.

7:30 a. m. a 9:30 a. m.

Centro de Alta Tecnología
(Cr. 15 # 77 - 59. Auditorios, piso 3)

19

OCTUBRE

LA FELICIDAD DE TRABAJAR Y SERVIR

Concientizar a los participantes sobre la importancia de elegir la felicidad, para disfrutar plenamente, la oportunidad del trabajo y servir con gozo a los clientes. La felicidad despierta la creatividad y el alto desempeño.

8:00 a. m. a 10:00 a. m.

Centro comercial Mercurio
(Cra. 7 # 32 - 35, Soacha)

PROGRAMACIÓN ENCUENTROS EMPRESARIALES

24

OCTUBRE

MARKETING Y BRANDING PARA EMPRESARIOS

Enseñar a los asistentes a implementar una serie de modelos metodológicos en marketing y branding que les permitirá operar sus marcas, no desde la intuición, sino desde bases estratégicas sólidas buscando convertir conversaciones en dinero y seguidores en clientes.

8:00 a. m. a 12:00 m.

**Edificio FENALCO, auditorio Lorenzo Botero Jaramillo
(Cr. 4 # 19 - 85, piso 1)**

26

OCTUBRE

EL PODER DE REINVENTARSE EN TIEMPOS DE CAMBIO

Conocer las tendencias del mercado; identificar los cambios en los consumidores actuales; y aprender las estrategias para reinventarse como empresario en épocas de cambio. Aprender nuevas estrategias para buscar nuevos clientes y fidelizarlos.

7:30 a. m. a 9:30 a. m.

**Centro comercial Ciudad Tunal
(Cl. 47 B # 25 B - 33 sur - Cinema Procinál)**

26

OCTUBRE

¿CÓMO LOGRAR SUS METAS?

Generar conciencia en los participantes que sólo logran el éxito aquellos ejecutivos capaces de romper los paradigmas tradicionales para convertirse en ejecutivos modernos, responsables del desarrollo organizacional y humano, para así generar las características del equipo de alto desempeño.

7:30 a. m. a 9:30 a. m.

**Centro comercial Unicentro
(Av. 15 # 124 - 30, salón servicio al cliente, piso 1)**



FACTORES CLAVES DEL ÉXITO EN LAS VENTAS

Verificar los conocimientos, habilidades y actitudes que debe tener un profesional en ventas exitoso, generando un espacio de auto evaluación y formulación del plan de mejoramiento continuo, tanto personal como profesional, para el desarrollo de competencias conceptuales y prácticas, que les permitan el reconocimiento de las aptitudes del LIDER EN VENTAS.

6:00 p. m. a 8:00 p. m.

**Edificio FENALCO, auditorio Lorenzo Botero Jaramillo
(Cr. 4 # 19 - 85, piso 1)**

TENGA EN CUENTA

- Cupos por empresa: cinco (5).
- Si su empresa es afiliada a FENALCO BOGOTÁ CUNDINAMARCA, estas capacitaciones son gratuitas.
- Si su empresa no es afiliada, el costo de cada capacitación es de \$ 50.000 por asistente.
- FENALCO BOGOTÁ CUNDINAMARCA otorgará un certificado de asistencia al finalizar el año 2017 a las personas que hayan asistido a mínimo 10 de las conferencias programadas durante el año.
- Las inscripciones por correo electrónico deben venir con los siguientes datos: Razón social, NIT, dirección, teléfono, correo electrónico, evento al que desea asistir, nombre de los participantes, cargo y número de cédula.
- Favor realizar sus inscripciones con la mayor anticipación posible, ya que el cupo es limitado.
- El registro de asistencia se realiza quince (15) minutos antes del inicio de la capacitación.



Informes e inscripciones

Teléfono: (1) 350 06 99 - Ext. 6467 - 6524 - 6527
erjimenez@fenalcobogota.com.co
obeltran@fenalcobogota.com.co
jrojas@fenalcobogota.com.co



Federación Nacional
de Comerciantes



FENALCO

LA FUERZA QUE UNE
BOGOTÁ - CUNDINAMARCA



INFORMES E INSCRIPCIONES

Teléfono: (1) 350 06 99 - Ext. 6467 - 6524 - 6527
erjimenez@fenalcobogota.com.co
obeltran@fenalcobogota.com.co
jrojas@fenalcobogota.com.co



www.fenalcobogota.com.co



Fenalco Bogotá Cundinamarca



@FENALCOBOGOTA



@FENALCOBOGOTA



@FENALCOBOGOTA

